

Technologie ist allgegenwärtig und verändert die Welt. Komm in unser Team und bestimme heute mit, wie die Zukunft der Technologie von morgen aussieht! Wir sind eines der größten IT-Unternehmen weltweit, welches sich zum Ziel gesetzt hat, Technologien zu entwickeln, die Menschen voranbringen. Unseren Privat- und Geschäftskunden wird ein umfangreiches Portfolio angeboten, welches Hard- und Software für das Rechenzentrum wie Speicher, Server und Netzwerkkomponenten, übergreifende Lösungen für die Cloud sowie PCs, Notebooks und Monitore beinhaltet.

Wir suchen Unterstützung im Sales!

Werkstudent:in Sales (m/w/d) - verschiedene Bereiche

- Werkstudierendenstelle, Kennziffer R258166
- Einsatzort: Sachsen-Anhalt, Halle (Saale)
- Befristetes Arbeitsverhältnis, Teilzeit, Gehalt, Stundenlohn
- Einstiegstermin: ab 15.02.2025
- Bewerbungsfrist: 17.04.2025

Ihr Aufgabengebiet

- Technologie ist allgegenwärtig und verändert die Welt.
Komm in unser Team und bestimme heute mit, wie die Zukunft der Technologie von morgen aussieht.

Du bist ein/e engagierter/e Student:in und möchtest praktische Erfahrungen im Sales sammeln? Dann bist du bei uns genau richtig!

Unsere Vertriebsteams sind dafür verantwortlich, eine vertrauensvolle, langfristige Kundenbeziehung aufzubauen sowie eine starke Kundenzufriedenheit bei bestehenden und potenziellen Kunden zu gewährleisten. Zu den Hauptaufgaben gehört die Entwicklung des Kundenportfolios hinsichtlich unserer Dell- Client- Solutions (Desktops, Notebooks, Workstations, Tablets und Zubehör), Enterprise- Solutions (Server, Storage & Netzwerke), den damit verbundenen Services (Unterstützung, Bereitstellung von Dell Financial Services) und Softwarelösungen.

Wir bieten dir die Möglichkeit in einem unserer Vertriebsteams zu unterstützen, praktische Erfahrungen im Sales zu sammeln und deine kommunikativen Fähigkeiten weiterzuentwickeln.

Das sind deine Aufgaben und Ziele:

- Basistraining zu unserem Produktportfolio
- Softskilltrainings zum Kundenumgang und -betreuung
- Recherchen, Datenbereinigungen, Beantragungen und die Realisierung vertriebsrelevanter Informationen
- Bearbeitung von Angeboten/Aufträgen
- Projekte aktualisieren und bearbeiten, Projektpflege im CRM-Tool
- Kontaktaufnahme mit Kunden per Telefon und E-Mail sowie die Aktualisierung und Anlage von Systemkonfigurationen in Kundenportalen

Das erwartet dich darüber hinaus:

- Eine interessante, eigenverantwortliche Tätigkeit
- Internationale Zusammenarbeit
- Familiäres Umfeld im internationalen Konzern - ohne Teamwork geht es nicht!

Mache den ersten Schritt in Richtung deiner Traumkarriere.

Das bringst du mit:

- Immatrikulierte/r Student:in
- Gute Kenntnisse in der Nutzung von Office-Anwendungen
- Gute kommunikative Fähigkeiten und hohes Engagement
- fließende Deutschkenntnisse
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wünschenswerte Qualifikationen:

- Vorkenntnisse / erste praktische Erfahrungen im Sales
- Affinität für neue Technologien

Das bringen wir mit:

Wertschätzung & Mitarbeitervorteile

modernes und neu renoviertes Arbeitsumfeld, Kantine und Cafeteria, kostenloser Kaffee, Tee und Wasser, frei verfügbare Parkplätze

Entwicklungsmöglichkeiten

Übernahmechancen, kostenlose Nutzung von LinkedIn Learning Studio, verschiedene interne Workshops, Zertifizierungen

Gesundheit & Vorsorge

monatliche Gesundheitsangebote in Form von Yogakursen, Check-ups, Bewegungstrainings, Ernährungsberatung, Blutspende, etc.

Work-Life-Balance

flexibles Arbeitszeitmodell, Teamevents und zahlreiche interne Veranstaltungen

Engagement über den Job hinaus

Mitarbeiter-Interessen-Gruppen in verschiedenen Bereichen z.B. Pride, Women in Action, GenerationNext, Family, Planet, True Abilities, Belohnung für ehrenamtliche Tätigkeiten, interne Spende- und Sammelaktionen

Wer wir sind:

Wir glauben, dass jeder von uns die Chance hat etwas zu bewirken. Deshalb stellen wir unsere Teammitglieder in den Mittelpunkt unseres Handelns. Wenn du auf der Suche nach einer Möglichkeit bist, deine Karriere mit den besten Köpfen und der fortschrittlichsten Technologie der Branche voranzutreiben, dann bist du bei uns genau richtig.

Dell Technologies ist eine einzigartige Unternehmensfamilie, die Einzelpersonen und Organisationen dabei hilft, die Art und Weise, wie sie arbeiten, leben und spielen, zu verändern. Arbeite mit uns an einer Zukunft, die für alle funktioniert, denn der Fortschritt braucht uns alle [hier](#).

Dell Technologies hat sich dem Grundsatz der Chancengleichheit bei der Beschäftigung aller Mitarbeitenden verschrieben und bemüht sich, den Mitarbeiter:innen ein Arbeitsumfeld zu bieten, das frei von Diskriminierung und Belästigung ist. Die vollständige Richtlinie zur Chancengleichheit bei Beschäftigung findest du [hier](#).

Ihr Profil

- Student

Kontakt

- Wenn wir dein Interesse geweckt haben, dann bewirb dich gerne auf unsere Karriereseite: [Stellenanzeige Werkstudent:in Sales \(m I w I d\) - verschiedene Bereiche bei Dell Careers](#)

Wir freuen uns dich kennenzulernen!

- Bewerbungen bitte an: Greta.Heidel@dell.com

Anschrift

Dell Technologies

HR

Frau Greta Heidel

Stichwort: WIKWAY-Anzeige R258166

Raffineriestraße 28

06112 Halle

Deutschland