

Technologie ist allgegenwärtig und verändert die Welt. Komm in unser Team und bestimme heute mit, wie die Zukunft der Technologie von morgen aussieht! Wir sind eines der größten IT-Unternehmen weltweit, welches sich zum Ziel gesetzt hat, Technologien zu entwickeln, die Menschen voranbringen. Unseren Privat- und Geschäftskunden wird ein umfangreiches Portfolio angeboten, welches Hard- und Software für das Rechenzentrum wie Speicher, Server und Netzwerkkomponenten, übergreifende Lösungen für die Cloud sowie PCs, Notebooks und Monitore beinhaltet.

Sales Job für Graduates - Werde Account Executive bei uns!

Sales Job für Graduates - Werde Account Executive bei uns!

- Einstiegsstelle
- Einsatzort: Sachsen, Halle (Saale)
- Festanstellung, Voll- oder Teilzeit
- Bewerbungsfrist: 17.05.2025

Ihr Aufgabengebiet

. Starte deine Karriere bei Dell Technologies - Werde Inside Sales Account Executive!

Dell Technologies ist ein kundenorientiertes Unternehmen mit visionären Zielen. Wir setzen auf Vielfalt, Nachhaltigkeit und ein starkes Miteinander. Wir glauben, dass Technologie essenziell für die menschliche Entfaltung ist und setzen uns deshalb dafür ein, Technologie weltweit zugänglich zu machen.

Du möchtest die Schnittstelle zu unseren Geschäftskunden werden und brennst für IT? Dann bist du bei Dell Technologies und einer Karriere im IT Sales genau richtig!

Wir suchen in Halle (Saale) motivierte und ambitionierte Inside Sales Account Executives, die mit Leidenschaft für Technologie unser europaweites Geschäft weiter ausbauen. Das alles mit einzigartige Wachstums- und Entwicklungsmöglichkeiten!

Deine Aufgaben und Ziele:

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Entwicklung deines Kundenportfolios mit Dell Client Solutions (Desktops, Notebooks, Workstations, Tablets und Zubehör), Enterprise Solutions (Server, Storage & Netzwerke) und zugehörigen Services
- Aktive telefonische Betreuung bestehender und neuer Kunden
- Eigenständige Entwicklung von Kundenstrategien und Ausbau bestehender Kundenportfolios
- Zusammenarbeit mit Außendienst-Kolleg:innen, zertifizierten Dell-Partnern und technischen Ressourcen
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit

Ihr Profil

- Schulabschluss

Qualifikationen:

Deine Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder Ausbildung in ähnlichem Bereich
- Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten
- Hervorragende Telefon- und Kommunikationsfähigkeiten
- Interesse und Kenntnisse über aktuelle IT-B2B-Trends
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Das bringen wir mit:

Wertschätzung & Mitarbeitervorteile:

modernes und neu renoviertes Arbeitsumfeld, IT-Equipment, Auszeichnungen für besondere Leistungen und zusätzliches Engagement, Kantine und Cafeteria, kostenloser Kaffee, Tee und Wasser, kostenlose Parkplätze, Produktkauf für Mitarbeiter:innen, Partnerangebote für Mitarbeiter:innen, Job Bike

Work-Life-Balance:

30 Tage Urlaub pro Jahr, flexibles Arbeitszeitmodell, Sabbatical, Teamevents und zahlreiche interne Veranstaltungen

Entwicklungsmöglichkeiten:

Rückerstattung von Weiterbildungsgebühren, kostenlose Nutzung von LinkedIn Learning Studio, verschiedene interne Weiterentwicklung- und Aufstiegschancen, Zertifizierungen

Gesundheit & Vorsorge:

betriebliche Altersvorsorge, globale Reisekrankenversicherung, Krankentagesgeld, monatliche Gesundheitsangebote in Form von Yogakursen, Check-ups, Bewegungstrainings, Ernährungsberatung, Blutspende, etc.

Engagement über den Job hinaus:

Mitarbeiter-Interessen-Gruppen in verschiedenen Bereichen z.B. Pride, Women in Action, GenerationNext, Family, Planet, True Abilities, Belohnung für ehrenamtliche Tätigkeiten, interne Spende- und Sammelaktionen

Wer wir sind:

Wir glauben, dass jeder von uns die Chance hat etwas zu bewirken. Deshalb stellen wir unsere Teammitglieder in den Mittelpunkt unseres Handelns. Wenn du auf der Suche nach einer Möglichkeit bist, deine Karriere mit den besten Köpfen und der fortschrittlichsten Technologie der Branche voranzutreiben, dann bist du bei uns genau richtig.

Dell Technologies ist eine einzigartige Unternehmensfamilie, die Einzelpersonen und Organisationen dabei hilft, die Art und Weise, wie sie arbeiten, leben und spielen, zu verändern. Arbeite mit uns an einer Zukunft, die für alle funktioniert, denn der Fortschritt braucht uns alle [hier](#).

Dell Technologies hat sich dem Grundsatz der Chancengleichheit bei der Beschäftigung aller Mitarbeitenden verschrieben und bemüht sich, den Mitarbeiter:Innen ein Arbeitsumfeld zu bieten, das frei von Diskriminierung und Belästigung ist. Die vollständige Richtlinie zur *Chancengleichheit bei Beschäftigung* findest du [hier](#).

Sprachen:

Deutsch (Kenntnisstand mindestens: Verhandlungssicher/ Fließend (in Wort und Schrift))

Englisch (Kenntnisstand mindestens: Hochschulkenntnisse/ erweiterte Grundkenntnisse)

Kontakt

- [Stellenanzeige Sales Job für Graduates - Werde Account Executive bei uns! bei Dell Careers](#)
- Bewerbungen bitte an: Greta.Heidel@dell.com

Anschrift

Dell Technologies

HR

Frau Greta Heidel

Stichwort: WIKWAY-Anzeige

Raffineriestraße 28

06112 Halle

Deutschland