



Wir verfügen über sämtliche relevanten Handelszugänge, um dezentrale Technologien über unser VKW in den Markt zu integrieren – Erneuerbare-Energien-Anlagen ebenso wie Anlagen zur Kraft-Wärme-Kopplung oder große Industrieverbraucher. Mit unserem automatisierten Multimarkt-Ansatz sichern wir die bestmögliche Platzierung und Vermarktung der bereitgestellten Flexibilitäten auf Erzeuger- und Verbraucherseite und leisten so einen zentralen Beitrag für das Gelingen der Energiewende.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich, als

Werkstudent Vertrieb (w/m/d)

- Stelle
- Remotearbeit möglich
- Einsatzort: Sachsen, Leipzig / Hybrid
- Berufsfeld: Medien & Unterhaltung, Naturwissenschaften, Wirtschaft, Verwaltung, Wirtschaftswissenschaften
- Geringfügiges Beschäftigungsverhältnis, Teilzeit
- Bewerbungsfrist: 16.08.2025

Ihr Aufgabengebiet

- - Unterstützende Mitarbeit in der Bestandskundenpflege.
 - Erfassung und Bearbeitung von Daten im CRM-System.
 - Selbstständige Abwicklung einzelner Aufgaben zur Unterstützung des Sales-Teams.
 - Übernahme allgemeiner administrativer Tätigkeiten.

Unsere Mitarbeiter profitieren von

- **Finanzielle Benefits**
Betriebliche Altersvorsorge. Attraktives Benefitspaket mit Jobbike oder Jobticket, Kitazuschuss und steuerfreiem Sachbezug (50 €/Monat). Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- **Lebenslanges Lernen**
Attraktives Weiterbildungsbudget Kostenlose Nutzung des Sprachenlernprogramm Babbel.
- **Verpflegung**
Kostenlose Getränke und Obstkörbe.
- **Betriebl. Gesundheitsangebote**
- **Work-Live-Choice**
Freie Gestaltung des Arbeitsortes, im Rahmen der hybriden Arbeitsweise, zwischen Homeoffice und Büro.
- **Arbeitsplatzausstattung**
- **Mitarbeiterbindung**
Mitarbeitererevents (Sommerfest, Weihnachtsfeier, monatliche Grillevents) individuelle Teamevents

Ihr Profil

- Student

Qualifikationen:

- Unterstützung der Key Account Manager (gn) in administrativen Tätigkeiten.
- Recherchetätigkeit im Rahmen energiewirtschaftlicher Themen.
- Erstkontakt für die Kontaktaufnahme von Anfragen via LinkedIn.
- Erfassung und Bearbeitung von Daten im CRM-System.
- Selbstständige Bearbeitung einzelner Aufgaben zur Unterstützung des Sales-Teams.

Sprachen:

Deutsch (Kenntnisstand mindestens: Muttersprache)

Englisch (Kenntnisstand mindestens: Verhandlungssicher/ Fließend (in Wort und Schrift))

Kontakt

-
- Bewerbungen bitte an: jobs@e2m.energy

Anschrift

*energy2market GmbH
Human Resources
Frau Juliane Hemmann
Stichwort: WIKWAY-Anzeige
Weißenseiler Straße 84
04229 Leipzig
Deutschland*