

wir gestalten Automatisierung.

ekvip in Leipzig bietet SPS-Programmierung und weltweite Inbetriebnahme von verketteten Produktionsanlagen. Gleichzeitig entwickeln wir ein Framework, das moderne Softwareentwicklung in der Automatisierungstechnik ermöglicht. Wir arbeiten darauf hin, dass unser Softwarestandard nicht nur aktiv in Industrieprojekten eingesetzt wird, sondern auch als Open Source Framework zur Verfügung steht.

Wir suchen dich als

Trainee im Technischen Vertrieb

Deine Aufgaben

- Du übernimmst den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie die Gewinnung neuer Kunden, Interessenten und Vertriebspartner.
- Hierfür nutzt du unterschiedliche Vertriebskanäle wie telefonische Kaltakquise, Marktrecherche sowie Kunden- und Messebesuche.
- Du zeigst deinen Kunden auf, wo sie unsere Leistungen einsetzen können, damit ihre Kosten reduziert und / oder ihre Technik verbessert werden kann.
- In Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen und dem operativen Management erarbeitest du kundenspezifischen Lösungen.
- Zu deinen Aufgaben gehört des Weiteren die Erstellung, der Versand und die Nachverfolgung von Angeboten.

Dein Profil

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium und / oder eine entsprechende abgeschlossene Ausbildung.
- Du kommunizierst nicht nur gut, sondern mit Empathie und serviceorientiert.
- Du arbeitest eigenverantwortlich und zielorientiert.
- Du hast ein großes Interesse an technischen Anwendungen, innovativer Technologie und der Industrie 4.0.
- Du sprichst Deutsch und Englisch verhandlungssicher.
- Du bringst eine hohe weltweite Reisebereitschaft mit.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Deine Ansprechpartnerin:

Franziska Jäger | HR Manager
recruiting@ekvip.de



we shape automation.

ekvip in Leipzig offers PLC programming and worldwide commissioning of interlinked production units. At the same time, we are developing a framework that uses modern software development in automation technology. We are working to ensure that our software standard is not only actively used in industrial projects, but is also available as an open source framework.

We are looking for you as a

Trainee in Technical Sales

Your tasks

- You will be responsible for building long-term customer relationships and acquiring new customers, prospects and business partners.
- To do this, you will use a variety of sales channels such as cold calling, market research, and customer and trade show visits.
- You show your customers where they can use our services to reduce their costs and/or improve their technology.
- You develop customer-specific solutions in collaboration with our technical departments and operational management.
- Your tasks also include creating, sending and following up on offers.

Your profile

- You have a successfully completed technical or business degree and/or a corresponding completed apprenticeship.
- You not only communicate well, but also with empathy and a focus on service.
- You work independently and in a goal-oriented manner.
- You have a strong interest in technical applications, innovative technology and industry 4.0.
- You are business fluent in German and English.
- You are willing to travel worldwide.

We look forward to meeting you!

Your contact:

Franziska Jäger | HR Manager
recruiting@ekvip.de

